

**PENGARUH PROMOSI DAN HARGA TERHADAP  
KEPUTUSAN PEMBELI PADA TOKO ROTI OLIVIA  
CABANG NGANJUK**

**SKRIPSI**

Untuk memenuhi sebagian persyaratan dalam  
memperoleh Gelar Sarjana Manajemen



Oleh :

Dian Octa Widianty

**NPM. 16418923**

**FAKULTAS EKONOMI UNIVERSITAS KADIRI  
KEDIRI**

**2020**

## **HALAMAN PENGESAHAN**

Dipertahankan di depan Tim Penguji Skripsi

Fakultas Ekonomi Universitas Kadiri dan diterima untuk memenuhi

Salah satu syarat guna memperoleh gelar Sarjana Manajemen

Pada tanggal, Juni 2020

Mengesahkan :

Universitas Kadiri

Fakultas Ekonomi

Dekan,

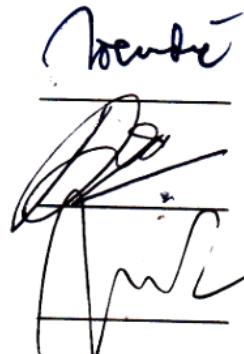
Dr. Nur Laely, SE., M.M

NIDN. 0718026001

TIM PENGUJI :

TANDA TANGAN

1. Penguji I : Dr. Djunaedi,SE., MM  
NIDN. 0701125601
2. Penguji II : Yudiarto Perdana Putra, S.E.,M.M  
NIDN. 0704068701
3. Penguji III : Drs. Andi Artono, M.M  
NIDN. 0717045701



## **SURAT PERNYATAAN TENTANG ORISINALITAS**

Yang bertanda tangan dibawah ini, saya:

Nama : Dian Octa Widiyanty  
NPM : 16418923  
Program Study : Manajemen  
Fakultas : Ekonomi  
Jenjang : Sarjana (S1)

Menyatakan bahwa saya tidak melakukan kegiatan plagiat dalam penulisan skripsi  
saya yang berjudul :

### **PENGARUH PROMOSI DAN HARGA TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELI PADA TOKO ROTI OLIVIA CABANG NGANJUK**

Apabila suatu saat nanti saya terbukti melakukan tindakan plagiat, maka saya  
akan menerima sanksi yang telah ditetapkan.

Demikian surat pernyataan ini saya buat dengan sebenar-benarnya.

Kediri, Juni 2020



Dian Octa Widiyanty

**NPM. 16418923**

## **KATA PENGANTAR**

Puji syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa atas rahmat dan karunia-Nya sehingga peneliti dapat menyelesaikan penelitian dengan tugas akhir yang berjudul :**“PENGARUH PROMOSI DAN HARGA TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELI PADA TOKO ROTI OLIVIA CABANG NGANJUK”**. Tugas Akhir ini adalah untuk memenuhi salah satu syarat akademis dalam menyelesaikan studi program sarjana (S1) Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Kadiri.

Selama penelitian dan penyusunan laporan penelitian dalam tugas akhir ini, peneliti tidak luput kendala. Kendala tersebut dapat diatasi peneliti berkat adanya bantuan,bimbingan, dan dukungan dari berbagai pihak, oleh karena itu peneliti ingin menyampaikan rasa terima kasih sebesar-besarnya kepada :

1. Allah SWT
2. Ir. Djoko Rahardjo, MP selaku Rektor Universitas Kadiri.
3. Dr. Nur Laely, M.M. selaku Dekan Fakultas Ekonomi.
4. Drs. Gandung Satriyono,S.T.,M.M. Selaku Kaprodi Manajemen.
5. Dr. Djunaedi, S.E.,M.M. selaku Dosen Pembimbing I dengan sabar telah mengorbankan waktu, tenaga, pikiran untuk membimbing serta memberikan petunjuk dan saran dalam menyelesaikan penelitian ini.
6. Yudiarto Perdana Putra, S.E., M.M. Dosen Pembimbing II dengan sabar telah mengorbankan waktu, tenaga, pikiran untuk membimbing serta memberikan petunjuk dan saran dalam menyelesaikan penelitian ini.

7. Seluruh Bapak/Ibu dosen Fakultas Ekonomi yang sudah memberikan ilmu pengetahuan yang bermanfaat selama masa perkuliahan
9. Kedua orang tua saya Bapak tercinta Pujiono, Ibu tercinta Luluk Sulatri dan adik saya Dhini Aprilia Widianty serta keluarga besar mbah Harjopawiro/Dinem yang selalu memberikan semangat, motivasi, kesabaran, kasih sayang tanpa henti dan do'a yang senantiasa mengiringi langkah demi keberhasilan dan kesuksesan penulis.
10. Seluruh Teman-teman angkatan 2016 Universitas Kadiri khususnya Fakultas Ekonomi Manajemen kelas A, terima kasih atas kebersamaan kita selama perkuliahan dan telah menjadi teman seperjuangan.
11. Untuk Sahabat saya tercinta Mita, Nadyia, Muti, Risma, Ken, Dewi, Elva, Puput, Devi, Nike yang selalu memberikan support hingga detik ini.

Penulis menyadari bahwa penyusunan skripsi ini jauh dari kata sempurna. Untuk itu saran dan kritik yang bersifat membangun sangat diharapkan penulis demi sempurnanya skripsi ini.

Akhir kata, penulis sangat berharap semoga skripsi ini akan memberikan manfaat bagi penulis khususnya dan untuk semua pembaca pada umumnya.

Kediri, Juni 2020

Dian Octa Widianty

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN SAMPUL .....</b>	<b>i</b>
<b>HALAMAN PENGESAHAN .....</b>	<b>ii</b>
<b>SURAT PERNYATAAN TENTANG ORISINALITAS .....</b>	<b>iii</b>
<b>KATA PENGANTAR .....</b>	<b>iv</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>vi</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>vii</b>
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	<b>xii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xiv</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	4
1.3 Pembatasan Masalah .....	4
1.4 Tujuan dan Manfaat Penelitian .....	4
1.4.1 Tujuan Penelitian .....	4
1.4.2 Manfaat Penelitian .....	5
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	<b>6</b>
2.1 Penelitian Terdahulu .....	6
2.2 Landasan Teori.....	8
2.2.1 Teori Tentang Promosi.....	8
2.2.1.1 Pengertian Promosi .....	8
2.2.1.2 Bauran Promosi .....	9
2.2.1.3 Alat Promosi Penjualan.....	10
2.2.1.4 Karakteristik Promosi Penjualan.....	11
2.2.1.5 Indikator Promosi .....	12
2.2.2 Teori Tentang Harga .....	12
2.2.2.1 Pengertian Harga.....	12
2.2.2.2 Tujuan Penetapan Harga .....	14
2.2.2.3 Kemungkinan Dalam Penetapan Harga .....	16

2.2.2.4 Strategi Penyesuaian Harga.....	17
2.2.2.5 Indikator Harga .....	18
2.2.3 Keputusan Pembelian.....	19
2.2.3.1 Pengertian Keputusan Pembelian.....	19
2.2.3.2 Proses Keputusan Pembelian .....	20
2.2.3.3 Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian ...	25
2.2.3.4 Indikator Keputusan Pembelian .....	30
2.3 Kerangk Berpikir.....	31
2.4 Hipotesis.....	31
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>32</b>
3.1 Populasi Dan Sampel Penelitian .....	32
3.1.1 Populasi .....	32
3.1.2 Sampel.....	32
3.2 Metode Pengambilan Sampel.....	33
3.3 Variabel Penelitian, Cara Pengukuran Dan Definisi Operasional .....	34
3.3.1 Variabel Penelitian .....	34
3.3.2 Cara Pengukuran .....	35
3.3.3 Definisi Operasional.....	36
3.4 Metode Pengumpulan Data.....	37
3.4.1 Jenis Data Dan Sumber Data.....	38
3.4.2 Alat Pengumpulan Data .....	38
3.5 Metode Analisis Data.....	40
3.5.1 Analisis Deskriptif .....	40
3.5.2 Uji Kualitas Data.....	41
3.5.2.1 Uji Validitas .....	41
3.5.2.2 Uji Reliabilitas .....	43
3.5.3 Uji Asumsi Klasik .....	44
3.5.3.1 Uji Normalitas.....	44
3.5.3.2 Uji Multikolinearitas .....	46
3.5.3.3 Uji Heteroskedasitas.....	47
3.5.4 Uji Pengaruh.....	49

3.5.4.1 Uji Regresi Linier Berganda .....	49
3.5.4.2 Analisis Determinasi ( R <sup>2</sup> ).....	49
3.5.5 Pengujian Hipotesis.....	50
3.5.4.1 Uji T .....	50
3.5.4.2 Uji F .....	51
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>52</b>
4.1 Diskripsi Penelitian .....	52
4.1.1 Sejarah Olivia Bakery .....	52
4.1.2 Lokasi Olivia Bakery .....	52
4.1.3 Waktu Penelitian .....	53
4.2 Hasil Penelitian .....	53
4.2.1 Data Responden .....	53
4.2.1.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	54
4.2.1.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia .....	54
4.2.2 Hasil Uji Kualitas Data .....	55
4.2.2.1 Hasil Uji Validitas.....	55
4.2.2.2 Hasil Uji Reliabilitas .....	57
4.2.3 Hasil Uji Asumsi Klasik.....	59
4.2.3.1 Hasil Uji Normalitas .....	59
4.2.3.2 Hasil Uji Multikolinieritas .....	60
4.2.3.3 Hasil Uji Heteroskedastisitas .....	61
4.2.4 Hasil Uji Pengaruh .....	63
4.2.4.1 Analisis Regresi Linier Berganda .....	63
4.2.4.2 Analisis Koefisien Determinasi (R <sup>2</sup> ).....	64
4.2.5 Hasil Uji Hipotesis .....	65
4.2.5.1 Hasil Uji t .....	66
4.2.5.2 Hasil Uji F .....	66
4.3 Pembahasan.....	67
4.3.1 Pengaruh Promosi Terhadap Keputusan Pembelian .....	67
4.3.2 Pengaruh Promosi Harga Keputusan Pembelian.....	67
4.3.3 Pengaruh Promosi dan Harga Terhadap Keputusan Pembelian.....	68

<b>BAB V.....</b>	<b>69</b>
Kesimpulan .....	69
Saran.....	70
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>71</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>72</b>

## DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu .....	6
Tabel 3.1 Operasional Variabel.....	36
Tabel 3.2 Skala Likert.....	39
Tabel 3.3 Kriteria Analisis Deskriptif.....	41
Tabel 3.4 Indeks Koefisien Reabilitas .....	44
Tabel 4.1 Identitas Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	54
Tabel 4.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	54
Tabel 4.3 Hasil Uji Validitas Promosi .....	56
Tabel 4.4 HasilUji Validitas Harga .....	56
Tabel 4.5 Hasil Uji Validitas Keputusan Pembelian.....	57
Tabel 4.6 Hasil Uji Reliabilitas Promosi.....	58
Tabel 4.7 Hasil Uji Reliabilitas Harga .....	58
Tabel 4.8 Hasil Uji Reliabilitas Keputusan Pembelian.....	58
Tabel 4.9Hasil Uji Normalitas secara Statistik .....	60
Tabel 4.10Hasil Uji Multikolinearitas.....	61
Tabel 4.11Hasil Uji Heteroskedastisitas Glejser.....	62
Tabel 4.12Hasil Uji Linier Berganda .....	63
Tabel 4.13Hasil Uji Koefisien Determinasi .....	64
Tabel 4.14 Hasil Uji t .....	65
Tabel 4.15 Hasil Uji F .....	66

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 2.1 Proses Keputusan Pembelian .....	20
Gambar 2.2 Proses Keputusan Konsumen .....	22
Gambar 2.3 Kerangka Berpikir .....	31
Gambar 4.1 Hasil Uji Normalitas secara Grafik .....	59
Gambar 4.2Uji Heteroskedastisitas dengan Scatter Plot.....	62

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran I Kuesioner

Lampiran II Tabulasi Data

Lampiran III Hasil Olah Data Dengan SPSS 20.0