

TUGAS AKHIR

**ANALISIS SWOT SEBAGAI STRATEGI MENINGKATKAN DAYA
SAING PADA BENGKEL LAS ADI JAYA DI DESA BUJEL
KECAMATAN MOJOROTO KOTA KEDIRI**



Disusun oleh :

ACUQ LORENA

15522325

JURUSAN TEKNIK INDUSTRI

FAKULTAS TEKNIK

UNIVERSITAS KADIRI

2019

**ANALISIS SWOT SEBAGAI STRATEGI MENINGKATKAN DAYA
SAING PADA BENGKEL LAS ADI JAYA DI DESA BUJEL
KECAMATAN MOJOROTO KOTA KEDIRI**

TUGAS AKHIR

Diajukan Untuk Memenuhi Persyaratan dalam
Menyelesaikan Studi Strata Satu Teknik Industri dan
Memperoleh Gelar Sarjana Teknik

Oleh :
ACUQ LORENA
NIM. 15522325

JURUSAN TEKNIK INDUSTRI
FAKULTAS TEKNIK
UNIVERSITAS KADIRI
2019

LEMBAR PENGESAHAN TUGAS AKHIR

Tugas Akhir oleh **ACUQ LORENA (15522325)** ini telah diperiksa dan disahkan dalam Ujian :

Kediri,
Dosen Pembimbing I,



Sri Rahayuningsih, ST. MT.
NIK. 201504004

Dosen Pembimbing II,



Ir. Ana Komari, MT.
NIK. 198803002

Mengetahui,
Dekan Fakultas Teknik



Yosef Cahyo SP. ST. MT. M. Eng.
NIK. 199909001

Kaprodi Teknik Industri



Lolvka Dewi I, ST.MT.
NIK. 201504004

KATA PENGANTAR

Alhamdulillah puji syukur kehadirat Tuhan YME yang telah memberikan Rahmat dan Kekuatan-Nya, sehingga penulisan Tugas Akhir yang berjudul **“ANALISIS SWOT SEBAGAI STRATEGI MENINGKATKAN DAYA SAING PADA BENGKEL LAS ADI JAYA DI DESA BUJEL KECAMATAN MOJOROTO KOTA KEDIRI”** dapat terselesaikan.

Pada kesempatan ini penulisan menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Bapak Ir. Djoko Rahardjo, MP. selaku Rektor Universitas Kediri.
2. Bapak Drs. Sigit Winarto, ST. MT. Selaku Dekan Fakultas Teknik Universitas Kediri.
3. Ibu Lolyka Dewi I, ST. MT. Selaku Ketua Program Studi Teknik Industri Fakultas Teknik Universitas Kediri.
4. Sri Rahayuningsih, ST. MT. selaku Pembimbing I yang telah meluangkan waktu dalam memberikan bimbingan, saran, dan nasehat-nasehat.
5. Ibu Ir. Ana Komari, MT. selaku Pembimbing II yang telah meluangkan waktu dalam memberikan bimbingan, arahan, dan nasehat-nasehat.
6. Banyak trimakasih untuk Ibu yang selalu memberi semangat dan doa yang telah beliau berikan dengan setulus hati, tak lupa trimakasih untuk kopi yang selalu diseduhkan disetiap sela-sela beliau repot.
7. Untuk saudaraku trimakasih atas semangat dan doanya yang selalu menemani dan memberi semangat saat mengerjakan tugas akhir.
8. Terimakasih untuk teman-teman satu angkatan 15 Tenik Industri yang sudah aku anggap sebagai saudara yaitu Nanang, Rizky, Adit, Sudiro, Yokanan, Veril, dan masih banyak yang lainnya maaf tidak bisa menyebutkan satu persatu.

Akhir kata penulis berharap semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi semua pihak baik penulis maupun pembaca.

Kediri, Juli 2019

Penulis,

Acuq Lorena

LEMBAR PERNYATAAN KEASLIAN

Saya yang bertandatangan di bawah ini :

Nama : Acuq Lorena

NIM : 15522325

Judul Skripsi : Analisis SWOT Sebagai Strategi Meningkatkan Daya Saing Pada
Bengkel Las ADI JAYA di Desa Bujel Kecamatan Mojoroto
Kota Kediri

Menyatakan dengan sebenarnya bahwa penulisan Skripsi ini berdasarkan hasil penelitian, pemikiran dan pemaparan asli dari saya sendiri, baik untuk naskah laporan maupun kegiatan lainnya yang tercantum sebagian dari Skripsi ini. Jika terdapat karya orang lain, saya akan mencantumkan sumber yang jelas dan di sebut dalam daftar pustaka.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya dan apa bila di kemudian hari terdapat penyimpangan dan tidak benar dalam pernyataan ini, maka saya bersedia menerima sanksi akademik berupa pencabutan gelar yang telah di peroleh karena tulisan ini dan sanksi lain sesuai peraturan yang berlaku di Universitas Kadiri.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan keadaan sadar tanpa paksaan dari pihak manapun.

Kediri, 10 Agustus 2016

Yang membuat pernyataan,



Acuq Lorena
NIM. 15522325

ABSTRAK

Acuq Lorena, 2019, Analisis SWOT Sebagai Strategi Meningkatkan Daya Saing pada Bengkel Las Adi Jaya di Desa Bujel Kecamatan Mojoroto Kota Kediri. Tugas Akhir. Program Studi Teknik Industri, Strata Satu Universitas Kadiri, Pembimbing: (I) Sri Rahayuningsih, ST. MT. (II) Ir. Ana Komari, MT.

Diera milenial sekarang perkembangan dunia Industri di Indonesia mengalami peningkatan yang pesat. Perkembangan industri tidak dapat dilepaskan dari peranan penting industri pengelasan. Tujuan utama penelitian ini adalah untuk mengetahui dan menganalisis bagaimana peranan analisis SWOT untuk strategi meningkatkan daya saing usaha pada bengkel las ADI JAYA di Jl. Boto Lengket RT. 05 RW. 05 Desa Bujel Kecamatan Mojoroto Kota Kediri. Metode pengumpulan data yakni dengan pengamatan, wawancara, dan dokumentasi. Metode analisis data yang di gunakan adalah deskriptif dan SWOT pengambilan data dilakukan dari bulan April sampai Juni 2019.

Hasil dari analisis yakni di dapatkan strategi yang harus di jalankan oleh bengkel las adalah Meningkatkan kualitas produk yang baik sehingga dapat membuat konsumen tertarik untuk membeli produk bengkel las, membeli alat yang belum dimiliki karena alat sangat menunjang proses produksi agar produksi bisa berjalan dengan semaksimal mungkin, meningkatkan promosi secara *online* maupun *door to door* dengan demikian masyarakat dapat mengenal bengkel las, meningkatkan strategi-strategi yang menjadi keunggulan dalam bersaing dengan mengandalkan kekuatan yang di miliki bengkel las, menetapkan simbol atau ciri khas bengkel las, meningkatkan strategi pemasaran yang kompetitif agar dapat menguasai pasar, meningkatkan mutu dan kualitas produk,

Kata kunci: SWOT, IFAS, EFAS

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
KATA PENGANTAR	iii
ABSTRAK	v
DAFTAR ISI	vi
DAFTAR TABEL	vii
DAFTAR GAMBAR	ix
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Rumusan Masalah	3
1.3 Tujuan Penelitian.....	3
1.4 R Batasan Masalah	4
1.5 Asumsi	4
1.6 Manfaat Penelitian.....	4
BAB II TINAJUAN PUSTAKA	5
2.1 Pengertian Analisis SWOT	5
2.1.1 Tujuan Analisis SWOT	5
2.1.2 Manfaat Analisis SWOT	6
2.1.3 Fungsi Analisis SWOT	6
2.2 Konsep Strategi	6
2.3 Pengertian Bengkel Las	7
BAB III METODOLOGI PENELITIAN	9
3.1 Lokasi dan Tempat Penelitian.....	9
3.2 Instrumen Penelitian.....	9

3.3 Kerangka Berpikir	12
3.4 Jadwal Kegiatan	13
BAB IV PENGUMPULAN DATA DAN PENGOLAHAN DATA	14
4.1 Data Umum.....	14
4.1.1 Sejarah Perusahaan	14
4.1.2 Visi dan Misi Bengkel Las	15
4.1.3 Setruktur Organisasi	15
4.2 Kegiatan dan Kondisi Bengkel Las	16
4.2.1 Kegiatan Usaha.....	16
4.2.2 Ketenagakerjaan	17
4.2.3 Peralatan dan Bahan Kerja	17
4.2.4 Data Khusus Kondisi Internal dan Eksternal Bengkel Las	18
BAB V ANALISIS HASIL PENGOLAHAN DATA.....	23
5.1 Analisis Faktor Internal dan Eksternal Menggunakan IFAS dan EFAS ...	23
5.1.1 Analisis IFAS (<i>Internal Factor Analysis Summary</i>)	23
5.1.2 Analisis EFAS (<i>Eksternal Factor Analysis Summary</i>)	26
5.2 Matriks SWOT (<i>Strenght, Weaknesses, Opportunity, Threats</i>).....	33
BAB VI KESIMPULAN DAN SARAN	36
6.1 Kesimpulan	36
6.2 Saran.....	37
DAFTAR PUSTAKA	
LAMPIRAN	

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Hasil Penjualan Bengkel Las ADI JAYA Periode April-Juni 2019	8
Tabel 3.1 Matrik SWOT	11
Tabel 3.2 Jadwal Kegiatan	13
Tabel 4.1 Analisis SWOT Pada Bengkel Las ADI JAYA.....	22
Tabel 5.1 Analisis IFAS (<i>Internal Factor Analysis Summary</i>) pada Bengkel Las ADI JAYA	25
Tabel 5.2 Analisis EFAS (<i>Eksternal Factor Analysis Summary</i>) pada Bengkel Las ADI JAYA	27
Tabel 5.3 Rumus Kombinasi Strategi Matriks SWOT	31
Tabel 5.4 Matrik SWOT Bengkel Las ADI JAYA.....	33

DAFTAR GAMBAR

Gambar 3.1. Diagram SWOT	10
Gambar 3.2. Kerangka Berfikir	12
Gambar 4.1. Struktur Organisasi Bengkel Las ADI JAYA	16
Gambar 5.1. Diagram Analisis SWOT Bengkel Las ADI	31